




# BUSINESS MODEL CANVAS

Mijn idee: \_\_\_\_\_ Ontwikkeld door: \_\_\_\_\_ DATUM: \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_ VERSIE: \_\_\_\_\_

<p><b>Strategische partners</b> </p> <p>Welke externe strategische partners heb ik nodig om mijn product of dienst succesvol te kunnen produceren, realiseren en verkopen?</p>	<p><b>Kernactiviteiten</b> </p> <p>Welke zijn de belangrijkste activiteiten die ik zelf moet doen om mijn aanbod voor de klant te realiseren?</p>	<p><b>Mijn aanbod</b> </p> <p>Wat is mijn aanbod voor de klant? Welke noden en problemen van de klant los ik hiermee op?</p>	<p><b>Klantrelaties</b> </p> <p>Hoe leg ik relaties met de klanten en hoe kan ik die onderhouden?</p>	<p><b>Klantengroepen</b> </p> <p>Wie zijn mijn belangrijkste klanten en wat is hun behoefte?</p>
<p><b>Kostenstructuur</b> </p> <p>Wat zijn de kosten voor het ontwikkelen van mijn product of dienst? Welke zijn de belangrijkste vaste en variabele kosten na de introductie?</p>	<p><b>Inkomsten</b> </p> <p>Hoe kan ik geld verdienen met mijn concept? Waarvoor zijn mijn klanten bereid te betalen?</p> 